



Curriculum vitae Europass

Informații personale

Nume / Prenume **Postolache Cristian**

Adresă(e)

Telefon(oane)

E-mail(uri)

Naționalitate(-tăți) Roman

Data nașterii 08.08.1967

Locul de muncă vizat / Domeniul ocupațional

Experiența profesională

Perioada 09.12.2013 - prezent

Funcția sau postul ocupat **Director comercial**
Activități și responsabilități principale Coordonez toata activitatea comerciala a companiei.
Numele și adresa angajatorului PCB Electra SRL
Tipul activității sau sectorul de activitate Productia de circuite imprimate cu desfacere in tara si strainatate

Perioada 15.05.2012 – 15.05.2014

Funcția sau postul ocupat **Manager zonal Moldova**
Activități și responsabilități principale M-am ocupat cu dezvoltarea acestei firme in zona mea de activitate.
Numele și adresa angajatorului S.C. Euroconfort SRL
Tipul activității sau sectorul de activitate Arhivarea documentelor in mod clasic cat si in mod electronic.

Perioada 01.03.2008 -03.04.2012

Funcția sau postul ocupat **Area Sales Manager**
Activități și responsabilități principale Dezvoltarea pietei la nivel national, stabilirea contactelor, dezvoltarea de proiecte si a modului de colaborare cu distribuitorii, contacte cu noi furnizori, elaborarea si implementarea de noi strategii de management si de marketing.
Numele și adresa angajatorului Seyn Industry SRL / S.C. Motexco SRL
Tipul activității sau sectorul de activitate Productia si vanzarea de echipamente individuale de protectie, imbracaminte si echipamente militare, plase camuflaj, veste antiglont.

Perioada 01.12.2005 – 28.02.2008

Funcția sau postul ocupat **Reprezentant zonal**
Activități și responsabilități principale Am fost responsabil cu intretinerea relatiilor cu clientii existenti si fidelizarea acestora, dezvoltarea retelei de clienti, implementarea strategiilor de marketing in zona acoperita de mine.
Numele și adresa angajatorului S.C. Serval Dom S.R.L Iasi
Tipul activității sau sectorul de activitate Distributie piese auto

Perioada 01.03.2003 – 31.12.2005

Funcția sau postul ocupat **Director de vanzari**
Activități și responsabilități principale Organizarea activitatii de vanzare pe toata zona Moldovei, cercetare de piata, eficientizarea activitatii agentilor de vanzari.
Numele și adresa angajatorului S.C. Lion Distribution Group S.R.L
Tipul activității sau sectorul de activitate Distributie produse alimentare si nealimentare

Educație și formare

Perioada 2017 - prezent
 Calificarea / diploma obținută
 Disciplinele principale studiate Branding, Studii de caz in PR, Strategii de comunicare in sfera publica, Afaceri publice, Comunicare corporativa,
 Numele și tipul instituției de învățământ Universitatea Alexandru Ioan Cuza, Facultatea de Filosofie si Stiinte Social Politice, Masterat Relatii publice si publicitate

Perioada 2009 -2012
 Calificarea / diploma obținută Licentiat in comunicare si relatii publice
 Disciplinele principale studiate Teoria comunicarii, Marketing, Publicitate, Negociere si mediere, Psihologie, Tehnologii ale informarii si comunicarii.
 Numele și tipul instituției de învățământ / furnizorului de formare Universitatea Alexandru Ioan Cuza, Facultatea de Filosofie si Stiinte Social Politice, specializarea Comunicare si relatii publice,

Perioada 1981 -1985
 Numele și tipul instituției de învățământ / furnizorului de formare Liceul Industrial nr. 2 Iasi , specializarea Mecanica.

Aptitudini și competențe personale

Limba(i) străină(e) cunoscută(e)

Autoevaluare
 Nivel european (*)

Engleza
Italiana

Înțelegere		Vorbire				Scriere			
Ascultare		Citire		Participare la conversație		Discurs oral		Exprimare scrisă	
C1		B2		B2		B2		B2	
C1		B2		B2		B2		B2	

(*) [Nivelul Cadrului European Comun de Referință Pentru Limbi Străine](#)

Competențe și abilități sociale Toata activitatea mea profesionala a fost legata de contactul direct cu oamenii. Acest lucru m-a ajutat sa imi dezvolt o buna capacitate de a comunica cu persoanele cu care intru in contact, personal sau profesional. Chiar daca am acumulat o mare experienta, am cautat mereu sa ma perfectionez si din punct de vedere teoretic in domeniul meu de activitate.

Competențe și aptitudini organizatorice Experienta practica si pregatirea teoretica m-au ajutat sa implementez cu succes in diferite companii planuri de management si marketing. Sunt un foarte bun cunoscator al psihologiei vanzarilor si al comportamentului consumatorului.

Competențe și aptitudini de utilizare a calculatorului MS Word, Excel, Power Point, Outlook, WinMentor, Internet.

Permis(e) de conducere Cat B, C+E

Informații suplimentare La cerere pot aduce referinte despre activitatea mea profesionala..